

Quereinsteiger gesucht: Vertrieb (m/w/d)

Wir sind eine aufstrebende Unternehmensberatung in den Bereichen Personal und Unternehmertum. Unser Ziel ist es, dass die passenden Mitarbeiter in den richtigen Unternehmen arbeiten und die Unternehmer so endlich wieder Zeit für die wichtigen Unternehmeraufgaben wie z.B. Positionierung, Marketing und Vertrieb haben, bei denen wir sie erfolgreich unterstützen. Und dafür geben wir alles.

Bei uns erwartet Dich eine besondere Unternehmenskultur mit offenen Türen, kurzen Entscheidungswegen und einem außergewöhnlichen Teamgeist.

Um unsere Mission zu erreichen, suchen wir aktuell Telesales Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst mit attraktivem Vergütungspaket in Osnabrück. Als Inside Sales verkaufst Du unsere Produkte, wie z.B. Seminare, Mentorings oder Mastermind telefonisch an Neu- und Bestandskunden an mittelständische Unternehmen.

Deine Aufgaben:

- Eigenständige Gewinnung und Betreuung neuer Kunden (Akquisition von Neukunden) via Telefon, LinkedIn und social media
- Ausbau und Pflege des vorhandenen Kundenstammes durch persönliche Beratung und Betreuung
- Erstellung individueller Angebote sowie deren Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss

Das solltest Du mitbringen:

- Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb – idealerweise im B2B-Umfeld
- Spaß an einem professionellen Telesales-Outbound für Weiterbildungs-Produkte
- Verkäufertalente, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Zielstrebigkeit und den unbedingten Willen, den persönlichen Erfolg durch die eigene Leistung zu bestimmen
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe Disziplin, guter Umgang mit Leistungsdruck
- Saubere und fehlerfreie schriftliche Ausdrucksform in Deutsch
- Die Bereitschaft, uns auf unseren events in Deutschland und zumindest 2 Mal im Jahr auch im europäischen Ausland zu begleiten
- Und am Wichtigsten: Begeisterung für Dein Tätigkeitsfeld, viel positive Energie und einen natürlichen Tatendrang

Wir bieten:

- Gutes Grundgehalt und nach oben ungedeckelte Provisionen
- 30 Tage Urlaub
- 2 zusätzliche spontane Jokertage
- Professionelles Onboarding, Telefonskripte und Feedback
- Weiterentwicklung: Wir wachsen – und wollen natürlich, dass Du mit uns wächst. Dabei unterstützen wir Dich mit zielgerichteter Weiterbildung, die Dich in Deiner persönlichen und fachlichen Entwicklung weiterbringen.

- Professionelles, kollegiales Team und Arbeitsumfeld
- Wunderschönes Büro in der Fußgängerzone in Osnabrück
- Weitere Benefits: Weihnachtsfeier, frisches Obst, Kaffee & Tee, Küche, Sommerfest, Mitarbeitergespräche, gute Verkehrsanbindung, flache Hierarchien, lockere Kleidung
- 50 % der Parkplatzkosten oder Jobticket
- Jobbike Angebot nach einem Jahr Betriebszugehörigkeit

O.k. – wir wissen, wie schwierig es ist, einen Vollbut-Verkäufer zu finden...aber wir sind halt gnadenlose Optimisten. Bitte bewirb Dich daher auch, wenn Du nicht alle Kriterien erfüllst. Wir behandeln Deine Bewerbung natürlich absolut vertraulich.

Bewirb Dich unter: info@christinalinke.com

Wir freuen uns auf Dich!