

Telemarketing Agent B2B Outbound oder begeisterter Quereinsteiger gesucht (m/w/d)

Die myperfectbusiness GmbH steht für Leidenschaft im Bereich der Unternehmensberatung. Wir vermarkten exklusiv die Rechtsanwältin und speakerin Christina Linke. Unser Ziel ist es, Unternehmen dabei zu helfen, begeistert und mit weniger Aufwand, bessere Ergebnisse zu erzielen. Neben Personal-Mentorings unterstützen wir Unternehmer auch in den Themen Positionierung, Systemen, Marketing, Vertrieb und Persönlichkeitsentwicklung.

Bei uns erwartet Dich eine aufregende Aufgabe in einem aufstrebenden startup mit besonderer Unternehmenskultur, sofortigem Entscheidungsspielraum und einem außergewöhnlichen Teamgeist.

Dein zukünftiges Aufgabengebiet:

- Identifizieren: Potenzielle neue Kunden für unsere Weiterbildung findest Du zielsicher
- Kontaktieren: Du stellst telefonisch den Erstkontakt zum Kunden her und ergründest den kundenindividuellen Handlungsbedarf
- Initiieren: Du erstellst das passende Angebot für Neukunden und lenkst die vertrieblichen Maßnahmen
- Aktualisieren: Mit aktiver Datenrecherche und Datenpflege schaffst Du ausgezeichnete Voraussetzungen für den erfolgreichen Kundenkontakt

Wir bieten:

- Gutes Grundgehalt und nach oben ungedeckelte Provisionen
- 30 Tage Urlaub plus ½ Tag frei am Geburtstag
- Einen unbefristeten Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen (Homeoffice möglich)
- Professionelles Onboarding, Telefonskripte und Feedback
- Weiterentwicklung: Wir wachsen – und wollen natürlich, dass Du mit uns wächst. Dabei unterstützen wir Dich mit zielgerichteter Weiterbildung, die Dich in Deiner persönlichen und fachlichen Entwicklung weiterbringen.
- Ein professionelles, kollegiales Team und Arbeitsumfeld
- Die Arbeitszeit kann in Absprache mit uns flexibel gestaltet werden
- Tolle Firmen-Events mit Deinem Team und Weiterbildungen
- Weitere Benefits: Weihnachtsfeier, frisches Obst, Kaffee & Tee, Küche, spontane Urlaubstage, Sommerfest, Mitarbeitergespräche, gute Verkehrsanbindung, Familienfreundlichkeit, flache Hierarchien
- Jobbike Angebot nach einem Jahr Betriebszugehörigkeit

Das solltest Du mitbringen:

- Idealerweise Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb – idealerweise im B2B-Umfeld - auch Quereinsteiger mit Interesse und Spaß am professionellen Vertrieb sind herzlich willkommen

- Spaß an einem professionellen Telesales-Outbound für Weiterbildungs-Produkte
- Verkäuferisches Talent, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Zielstrebigkeit und den unbedingten Willen, den persönlichen Erfolg durch die eigene Leistung zu bestimmen
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe Disziplin, guter Umgang mit Leistungsdruck
- Saubere und fehlerfreie schriftliche Ausdrucksform in Deutsch
- Grundlegendes IT-Verständnis (z. B. Digitalisierungsstrukturen, Netzwerk, IT-Sicherheit, Cloud, etc.), bestenfalls Kenntnisse mit Hubspot
- Und am Wichtigsten: Begeisterung für Dein Tätigkeitsfeld, viel positive Energie und einen natürlichen Tatendrang

Du bist vielleicht nicht die "eierlegende Wollmilchsau", die wir in der Stelle beschrieben haben, aber wenn Du genauso ein gnadenloser Optimist bist, wie wir es sind, möchten wir unbedingt von Dir hören! Unsere Türen stehen weit offen, selbst wenn Du nicht alle Kriterien erfüllst – wir glauben an das Potenzial und die Leidenschaft jedes Einzelnen.

Deine Bewerbung wird bei uns mit höchster Vertraulichkeit behandelt. Schicke uns einfach Deinen Lebenslauf an christina@christinalinke.com oder kontaktiere uns über WhatsApp unter 0172 9795520. Wir können es kaum erwarten, Dich kennenzulernen und gemeinsam Großes zu erreichen!

Deine Christina Linke und Team